

# Comment générer **plus de mandats** grâce à MoteurImmo ?

Deux stratégies concrètes que les pros  
utilisent déjà (et qui marchent) 😎



Trouver un bien, c'est bien.  
Trouver un vendeur... c'est souvent mieux.  
Avec MoteurImmo, vous pouvez  
transformer votre recherche en **outil de  
prospection active.**  
Voici comment.



# 2

## méthodes simples

Trouver un bien, c'est bien.

Trouver un vendeur... c'est souvent mieux.

Avec MoteurImmo, vous pouvez transformer  
votre recherche en **outil de prospection active**.

Voici comment.





## Les particuliers



# 1

## Les particuliers



Annnonce en ligne depuis 30 à 60 jours =  
début de décrochage



Moins de contacts, moins de visites =  
frustration



Ils sont plus ouverts à changer de stratégie

---



Utilisez [l'indicateur d'ancienneté](#) de  
l'annonce sur MoteurImmo



Programmez [une alerte automatique](#) pour  
être toujours au bon timing



# Les particuliers

*Comment les cibler sur MoteurImmo ?*

## 1) Critère type de vendeur : **Particulier**



## 2) Autour de ma zone d'activité :



## 3) Téléphone de l'annonceur connu

Options ⓘ

Téléphone de l'annonceur connu



## Les mandats “grillés”



# 2

## Les mandats “grillés”

Certaines annonces pro restent en ligne depuis + de 90 ou 180 jours.

Dans 80 % des cas, le mandat est en fin de vie (ou déjà terminé).



Vendeur frustré



Agent inactif



Bien toujours disponible

---

**→ Une belle opportunité pour proposer une approche plus efficace.**



## 2

## Les mandats “grillés”

*Comment les cibler sur MoteurImmo ?*

### 1) Critère type de vendeur : **Professionnel**



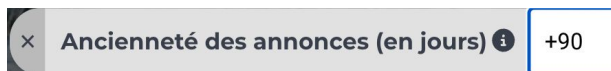
× Type de vendeur Pro ×

### 2) Autour de ma zone d'activité :



Moins de 20min en voiture de 58 Rue des Bois 92410 Ville-d'Avray

### 3) Le mandat est expiré



× Ancienneté des annonces (en jours) ⓘ +90

 Prospection passive ou stratégie ciblée ?

La différence, c'est l'outil.

Avec MoteurImmo, vous avez une vraie machine à détecter les vendeurs motivés.

---

  Besoin d'un exemple concret ?

[Découvrez nos formations gratuites >](#)

